

【学内合同企業説明会の歩き方】

「知らない企業」を「知っている企業」にすることが 就活成功の秘訣!

必ず5社以上! 訪問してください。最終目標は6社訪問!

各ブースで40分の説明を6回行います。学内合説では九大生の採用実績がある企業のみ参加しています。このチャンスを有効に活用してください。

プレントリーの業界や企業数を増やすことが成功の第一歩です。

3月1日からの就職活動の選択肢を広げましょう。

☆事前に訪問したい企業をリストアップしておくこと!

⇒事前の企業研究が重要です。

- 訪問したい企業が属する業界の現状
- 企業研究した中で疑問点をまとめておく

☆混んでいる時は別の企業を!

⇒説明は6回あります。混んでいる場合は、次回以降に!

少人数で話を聞く事にメリットあり!

必ず1日2社“初めて知った”会社を訪問しよう! (知っている企業 だけで大丈夫?)

知っている業界や会社だけを訪問なんて…もったいない! 知っている企業は全国の就活生が受けます。皆が視野に入れていない業界や企業を知ることが内定の可能性、仕事の幅を広げます。自身の学科や専攻以外の業界にも幅広く興味を広げ、あなただけのベストカンパニーを見つけ出そう!

☆業界が絞れていないなら

⇒企業の大小や知名度、周囲の動きに惑わされず、
気になったブースをたくさん訪ね、内定のチャンスを高めましょう。

☆業界が絞れているなら

⇒志望企業の志望動機作成のために、志望企業の同業他社の
ブースを回り、「御社でなければいけない理由」を見つけよう。

空いているブースに「美味しい仕事」あり!

仮に志望企業でなくても、空いているブースでの面談はメリット大!

⇒聞いてみたい質問もじっくり聞ける!

⇒他の学生が気づかない隠れた優良企業を発見!

⇒B to Bの企業や中小企業も訪問してみよう。

説明会から選考は始まっています。

皆さんの行動や言動は、企業・団体の方の目に留まってしまうものです。

人事担当者の気持ちになって印象の良い学生を目指しましょう。

⇒会場内では、コートを脱いで参加すること!

⇒面談時には、採用担当者にしっかり挨拶を!

⇒質問が思いつかなければ、ゼミや卒論のテーマで取り組んでいる
ことから「つながる仕事」の可能性について尋ねることも重要です。